



185035, г. Петрозаводск,
проспект Ленина, дом 3
ИНН 1001300489
ring@karelia.gold

ООО «Золотое кольцо Карелии»

Турфирма «Золотое кольцо Карелии» предлагает широкий выбор туров по Карелии с посещением достопримечательностей и малоизвестных мест. Компания является туроператором с 2011 года.

В мае 2024 года компания «Золотое Кольцо Карелии» обратилась в компанию «Неосистемы Северо-Запад ЛТД» с запросом на автоматизацию розничной торговли маркированной и алкогольной продукции в одном из сувенирных магазинов собственной сети. Были поставлены следующие задачи:

1. Выбор товаручётной системы для создания автоматизированной системы.
2. Подбор оборудования для организации рабочего места кассира.
3. Регистрация ООО «Золотое кольцо» в ЕГИС «Честный знак».
4. Настройка работы с ЕГАИС.
5. Обучение пользователей работе в автоматизированной системе.

После анализа потребностей компании было решено использовать сервис «1С:Предприятие 8 через Интернет» (ИТСaaS) с тарифом «1С:Розница», который полностью соответствует задачам автоматизации торгового процесса. Для организации рабочего места кассира был подобран POS-компьютер Sams4s и онлайн-касса ККТ Атол 22Ф v2. Оборудование отвечает современным стандартам и необходимым требованиям.

При личной встрече на территории заказчика обсудили функциональность программы, настройку рабочего места кассира, объяснили принцип работы в программном продукте «1С:Розница» кассира и товароведа.

В соответствии с поставленными целями были достигнуты следующие результаты:

1. Установлено и подключено торговое оборудование на рабочее место кассира.
2. Установлен и настроен типовой функционал программного продукта «1С:Розница».
3. Контрольно-кассовая техника зарегистрирована в контролирующих органах.
4. Пользователи обучены основному функционалу товаручётной системы, принципам работы с онлайн-кассой.
5. ООО «Золотое кольцо» успешно зарегистрировано в ЕГИС «Честный знак», что позволило начать продажу маркированной продукции.
6. Проведена настройка системы для работы с ЕГАИС, что позволяет контролировать оборот алкогольной продукции и соответствовать законодательным требованиям.
7. Настроен обмен с учётной системой «1С:Бухгалтерия 8» для оперативного отражения продаж товаров в разрезе бухгалтерского учета.
8. На протяжении первого месяца после запуска системы была оказана консультационная поддержка, что позволило оперативно решать возникающие вопросы и оказывать помощь в процессе адаптации.

Благодаря внедренному решению появилась возможность продажи алкогольной и маркированной продукции, пользователи получили современно оборудованное рабочее место, что положительно повлияло на скорость обслуживания покупателей.

В настоящий момент сотрудники компании «Неосистемы Северо-Запад ЛТД» оказывают услуги по поддержке и развитию внедренного решения.

В планах компании — автоматизация нового розничного магазина, который готовится к открытию в новом туристическом сезоне 2025 года.

Генеральный директор



/Тараканов В.В./